

CURRICULUM VITAE

INFORMAZIONI PERSONALI



Nome **GIANPAOLO**
Cognome **GALLORINI**
Indirizzo **37, Via Pasubio, 20067, Paullo (Mi) - Italia**
Telefono **+39 3484779879**
E-mail gian.gallorini@gmail.com
Contatti www.linkedin.com/in/gallorini

Nazionalità Italiana
Luogo e Data di nascita San Donato Milanese (MI), il 30/09/1975
Patente A – B - AUTOMUNITO

OBIETTIVI: Aspiro a ruoli in contesti multinazionali dell'Area FOOD: Sales Manager, Area Manager, Key Account Manager, Project o Product Manager, Business Development, Category manager. Sono alla ricerca di un'azienda etica, orientata al progresso, dove possa esprimere le mie capacità affrontando nuove sfide.

ESPERIENZA LAVORATIVA

Dal 19 novembre 2016 a oggi

GATE a Way to Italy S.c. – START UP

Presidente del Consiglio di Amministrazione:

- Catena di bar e self service all'interno dei punti di vendita di COOP Lombardia.
- Amministrazione, Pianificazione, Sviluppo, Controllo e Predisposizione di Strategie in accordo con il Consiglio di Amministrazione di COOP Lombardia e CLO S.c.r.l.. Sviluppo del business per gli stakeholders elencanti.
- Organizzazione delle attività e delle risorse, controllo e supervisione dei diversi punti vendita, meeting con i responsabili di punto e ridefinizione delle strategie, redazione dei dati economici e finanziari e relazione agli stakeholders dell'andamento e dei budget da me stesso sviluppati. Convocazione e direzione delle Assemblee di Bilancio e dei Consigli di Amministrazione.

Dal 2008 a novembre 2016

C.L.O. s.c.r.l. GROUP – Logistic Group:

Ruoli di responsabilità nelle diverse partecipate del gruppo:

C.L.O. S.c.r.l. (C.L.O. Group) – da aprile 2008

- Total Quality Manager: Healthy & Safety Manager (RSPP – OHSAS 18001), Food & Safety Manager (RIA), Responsabile Area formativa, Responsabile Tecnico Ambientale, Responsabile della Qualità (certificazione ISO 9001:2008);
- Clienti presso il quale opero: C.L.O. S.c.r.l., Coop Consorzio Nord Ovest, Rivalta Food, Conad, B-Ticino, Mapei, Sogemi S.p.A., SILO S.p.A., Magazzini Gabrielli;
- Organizzazione, predisposizione e implementazione del Sistema Sicurezza sui Luoghi di Lavoro, Sicurezza Alimentare, Ambientale; scelta e acquisto dei dispositivi di protezione individuale; gestione della manutenzione ordinaria e straordinaria dei magazzini. Organizzazione e implementazione dei corsi di formazione.
- Obiettivi raggiunti: riduzione del 41% degli infortuni, riduzione del 71% del numero dei giorni di assenza per infortunio, certificazione ISO 9001 della società.

Me&Log S.c.r.l. (C.L.O. Group) – da dicembre 2014 – 15 novembre 2016

- Responsabile del Consiglio di Gestione.

- Attività di supporto al Presidente e sviluppo di nuovi progetti, per il controllo di gestione, per il sistema organizzativo e controllo e ottimizzazione delle performance aziendali.
- Business Analysis, Business Plan, Strategia di Impresa, Bilancio, Lean Production, Six Sigma, KPI, Controllo della Gestione Aziendale.
- Obiettivi raggiunti: riorganizzazione e revisione dell'organigramma societario e predisposizione procedurale delle attività lavorative. Definizione di KPI per il personale.

SVILUPPO DI BUSINESS PERSONALI:

Maggio 2013 - marzo 2015

Pronto Horeca S.r.l. –

Società di distribuzione bevande per il canale HO.RE.CA.

- Amministratore e socio fondatore della Pronto Horeca S.r.l.;
- Collaborazione nello sviluppo del business: attività commerciale, amministrazione, fatturazione, finance e redazione del bilancio, gestione attività end to end.
- Obiettivi raggiunti: fatturato in continua crescita da maggio 2013. La start up è stata acquisita da un fornitore portando un ROI di 105.000,00 €.

Giugno 2010 – ad oggi

Gallorini S.r.l. – da Giugno 2011 ad oggi

Società di vendita ed assistenza di registratori di cassa.

- Socio ereditario – Società attualmente gestita da un parente con grado primario;
- Membro del Consiglio di Amministrazione.

ESPERIENZE LAVORATIVE PRECEDENTI:

settembre 2007 - giugno 2008

Sirc S.p.A. - Natural & Dietetic Food

Produzione e vendita di prodotti coadiuvanti della dieta.

- Direttore Tecnico;
- Reportistica al CEO dell'andamento sul mercato dei prodotti SIRC e coordinamento Ricerca e Sviluppo per il lancio di nuovi prodotti, rapporto con fornitori e retailers, amministrazione e budget, lean production e six sigma;
- Obiettivi raggiunti: immissione sul mercato di 2 nuovi integratori alimentari. Rispetto degli obiettivi di performance, di produzione e di costi del reparto.

aprile 2006 – settembre 2007

Lidl Italia S.r.l.

- Quadro aziendale del commercio a tempo indeterminato. Manager di settore;
- Responsabile della gestione totale di 3 punti di vendita;
- Retail, gestione del personale, tecniche di vendita, budget, sviluppo organizzativo, gestione delle performance, project management, business analysis, sicurezza alimentare, ambientale e nei luoghi di lavoro.
- Obiettivi raggiunti: inventario annuale medio dei punti di vendita gestiti: - 0,2%. Incremento medio del fatturato totale: + 13 %.

2004 - 2006

Ortofin S.r.l., Gruppo Finiper S.p.A.

Piattaforma di distribuzione di prodotti ortofruttili per la Grande Distribuzione Organizzata.

- Primo livello del commercio;
- Key Account Manager e Support Buyer Frutta per prodotti a marchio di qualità Iper, Carrefour, GS, Unes. Studi sulla shelf-life di prodotti ortofruttili e sull'utilizzo di fitofarmaci presenti in commercio;
- Trasferte presso i diversi fornitori, studio ed implementazione di piani di miglioramento al fine di ottenere prodotti maggiormente sicuri e con la qualità richiesta dal cliente finale;
- Obiettivi raggiunti: miglioramento delle aziende assegnate in termini qualitativi, risparmi sull'acquisto di prodotti ortofruttili.

2003 – 2004

Collaborazione con Università degli Studi di Milano

Dipartimento di Scienze e Tecnologie Veterinarie per la Sicurezza Alimentare (VSA).

- Analisi di laboratorio, visite ispettive presso strutture esterne all'Università, realizzazione di pubblicazioni e testi, perizie legali;
- Nel corso dei due anni ho sviluppato le seguenti PUBBLICAZIONI:

- Regesto dei limiti microbiologici e di micotossine dei prodotti alimentari nel mondo. Archivio Veterinario Italiano Vol. 56 Supp. N. 6/2005.
- Il controllo ufficiale degli alimenti. Libro di testo.
- Aggiornamento del contenuto in Pb e Cd in prodotti lattiero-caseari. Archivio Veterinario Italiano Vol. 56 Supp. N. 7/2005.
- Contaminazione di carni suine e bovine in Lombardia. Archivio Veterinario Italiano Vol. 56 Supp. N. 8/2005.
- Alterazioni qualitative di carni bovine nelle mense ospedaliere. Archivio Veterinario Italiano Vol. 56 Supp. N. 6/2005.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Studente di Diritto delle Società ed economia aziendale – Master 1° Livello - Pegaso
- Contabilità avanzata – COOP LOMBARDIA in collaborazione con LEGACOOOP.
- Data Driven Strategy – Talent Garden
- Master EXECUTIVE MBA - Business e Strategia di Impresa -presso Il Sole 24 Ore (2011-2012).
- Master in Retail Management presso LIDL Accademy – LIDL Italia s.r.l (anno 2007/2008).
- LAUREA in Scienze e Tecnologie Alimentari, presso la Facoltà di Agraria dell'Università degli Studi di Milano, nell'anno accademico 2003-2004.
- Iscritto all'Albo dei Tecnologi Alimentari n. rif. 316 (dall' anno 2005).
- Sicurezza e Salute sui Luoghi di Lavoro: RSPP - Moduli B Ateco 5, 6, 9.
- Auditor interno per la ISO 9001:2008 – Certiquality (anno 2005).
- Corsi di inglese presso la A2Z School of English – 75 Monsley Street MANCHESTER M2 3HR England (2011, 2012, 2013).

LINGUE

LIVELLO	INGLESE	SPAGNOLO	FRANCESE
LETTURA	ADVANCED (B1)	INTERMEDIATE (B1)	BASIC (A1)
SCRITTURA	ADVANCED (B1)	BEGINNER (A2)	BASIC (A1)
PARLATO	ADVANCED (B2)	INTERMEDIATE (B1)	BASIC (A1)

LIVELLO INFORMATICO

SOFTWARE - APPLICATIVO	LIVELLO DI UTILIZZO
MICROSOFT PACK	OTTIMO
VISIO	OTTIMO
PUBLISHER	OTTIMO
SOCIAL E RETE	OTTIMO

CHI SONO

Persona educata, etica, vulcanica, con mentalità focalizzata al raggiungimento degli obiettivi, al problem solving e all'imprenditoria. Un carattere resiliente, capace di suddividere in aree le problematiche lavorative senza stress. Adotto soluzioni basate sui dati e sulle evidenze. Ho capacità comunicativa in presenza di un ampio pubblico, empatica, organizzativa, di leadership e team-leading. Adoro i numeri, i report, l'analisi dei dati, la strategia che ne scaturisce e di nuovo i risultati ai quali tale direzione porta. Mentalità sfidante finalizzata al raggiungimento degli obiettivi aziendali e di team. Utilizzo costante delle doti creative e motivazionali.

Non sono mai contento di me stesso, sono sempre alla ricerca del miglioramento in modo maniacale, sono un triatleta.

INTERESSI E SOCIALE

- Sport: Passione per il calcio giocato, running, ciclismo e nuoto;
- Amo leggere: libri focalizzati sul business, sul management, gestione di impresa e KPI;
- Fotografia e viaggi;
- Da agosto 2014 a gennaio 2017 ho partecipato in modo attivo alla vita sociale di una società di calcio (Direttore generale - Rogoredo'84 Associazione Sportiva Dilettantistica).

IN FEDE
Gianpaolo Gallorini

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali secondo il D.Lgs. 196/03

ENGLISH LANGUAGE

GOALS: My goal is to hold a role in a multinational context of the FOOD Business, i.e.: Sales Manager, Area Manager, Key Account Manager, Project or Product Manager, Business Development, Category Manager. I'm looking for an ethical company, which aims at its development and where I can express my competences by facing new challenges.

WORK EXPERIENCE

From 19 november 2016 – today

GATE a Way to Italy s.c.:

President:

- Business Development
- Chain of bars and self-service within the COOP Lombardia points of sale.
- Administration, Planning, Development, Control and Preparation of Strategies in agreement with the Board of Directors of COOP Lombardia and CLO S.c.r.l. .. Business development for the listed stakeholders.
- Organization of activities and resources, control and supervision of the various points of sale, meetings with the department managers and redefinition of strategies, drafting of economic and financial data and report to stakeholders on the progress and budgets developed by myself. Convening and direction of the Annual General Meeting and the Boards of Directors.

From 2008 – to November 2016

C.L.O. S.c.r.l. - GROUP – Logistic Group:

Responsibility roles in the different subsidiaries of the group:

C.L.O. Management S.c.r.l. (C.L.O. Group) – from April 2008

- Total Quality Manager: Healthy & Safety Manager (RSPP – OHSAS 18001), Food & Safety Manager (RIA), Educational Area Manager, Environment Technical Manager, Quality Manager (ISO certification 9001:2008);
- Clients I work for: C.L.O. S.c.r.l., Coop Consorzio Nord Ovest, Rivalta Food, Conad, B-Ticino, Mapei, Sogemi S.p.A., SILO S.p.A., Magazzini Gabrielli;
- Organisation, arrangement and implementation of the Safety System on the Workplace, Food and Environment Safety; selection and purchase of individual protection devices; management of ordinary and extraordinary maintenance of the warehouses. Planning and implementation of training courses.
- Achieved aims: 41% reduction in the accidents, 71% reduction in the number of days of absence due to accidents, company ISO 9001 certification.

Me&Log S.c.r.l. (C.L.O. Group) – from December 2014

- Head of Management Committee.
- Activities supporting the Chairman and development of new projects regarding the company's performance audit and optimisation, and the organisational system.
- Business Analysis, Business Plan, corporate strategy, Budget, Lean Production, Six Sigma, KPI, Company's Performance Audit.
- Achieved aims: rearrangement and review of the company's organisation chart and procedural disposition of the work activities. Definition of KPIs for the employees.

Personal business development:

May 2013 – december 2015

Pronto Horeca S.r.l. –

Beverages distribution company for the HO.RE.CA channel.

- Charter member and director of Pronto Horeca S.r.l.;
- Collaboration in the business development: commercial activities, administration, invoicing, finance and drafting of the financial statements, end to end activities management.

June 2010 – present

- Achieved aims: steadily increasing turnover since May 2013. The start-up has been taken over by a supplier with a fair ROI.

Gallorini S.r.l. – from Giugno 2011 to present

Cash tills sale and support company.

- Hereditary partner – Company currently managed by a first-degree relative;
- Member of the Board.

Previous work experience:

September 2007 – June 2008

Sirc S.p.A. - Natural & Dietetic Food

Production and sale of diet adjuvant products.

- Technical Director;
- Drafting of reports to the CEO about market trends of SIRC products and Research & Development coordination for new products launch, contact with suppliers and retailers, administration and budget, lean production and six sigma;
- Achieved aims: introduction on the market of 2 new supplements. Fulfilment of performance, production and department costs' goals.

April 2006 – September 2007

Lidl Italia S.r.l.

- Permanent commercial manager. Segment manager;
- Responsible for the complete management of 3 stores;
- Retail, staff management, selling techniques, budget, organisational development, performance management, project management, business analysis, food and environment safety, safety on the workplace;
- Achieved aims: Annual average inventory of the supervised stores: -0,2%. Average increase of total turnover: + 13 %.

2004 - 2006

Ortofin S.r.l., Gruppo Finiper S.p.A.

Distribution platform of fruit and vegetable products for the large-scale retail channel.

- Key Account Manager and Fruit Support Buyer for quality-labelled products for Carrefour, GS, Unes. Studies on the shelf-life of fruit and vegetable products and the use of phytosanitary products on sale;
- Business trips to the various suppliers, study and implementation of the improvement plans in order to obtain safer products also having the quality the end customer required;
- Achieved aims: quality improvement of the assigned companies; savings on the purchase of fruit and vegetable products.

2003 – 2004

Collaboration with the University of Milan

Department of Veterinary Science and Technology for Food Safety.

- Laboratory analyses, inspections in external facilities, realization of publications and texts, legal reports;
- During the two years I wrote the following PUBLICATIONS:
 - "Registro dei limiti microbiologici e di micotossine dei prodotti alimentari nel mondo" (Register of microbiological and mycotoxin limits of food products in the world). *Archivio Veterinario Italiano*, Vol. 56 Supp. N. 6/2005.
 - "Il controllo ufficiale degli alimenti" (Official food control). Textbook.
 - "Aggiornamento del contenuto in Pb e Cd in prodotti lattiero-caseari" (Update on Pb and Cd content in dairy products). *Archivio Veterinario Italiano* Vol. 56 Supp. N. 7/2005.
 - "Contaminazione di carni suine e bovine in Lombardia" (Contamination of pork and beef in Lombardy). *Archivio Veterinario Italiano* Vol. 56 Supp. N. 8/2005.
 - "Alterazioni qualitative di carni bovine nelle mense ospedaliere" (Quality corruption of beef in hospital canteens). *Archivio Veterinario Italiano* Vol. 56 Supp. N. 6/2005

EDUCATION

- Student of Company Law and Business administration – Master 1° level – Pegaso
- Advanced Accounting – COOP LOMBARDIA & Legacoop
- Data Driven Strategy – Talent Garden
- EXECUTIVE MBA – “Management and Business Administrator” – at “Il Sole 24 Ore” (2011-2012).
- Master in Retail Management at LIDL Academy – LIDL Italia S.r.l (2007/2008).
- Degree in Food Science and Technology, Faculty of Agricultural Sciences at the University of Milan, academic year 2003-2004.
- Legally registered as Food Technician, ref. n. 316 (since 2005).
- Health and Safety on the Workplace: RSPP - all “B” modules.
- Internal auditor for ISO 9001:2008 – Certiquality (2005).
- English courses at A2Z School of English – 75 Monsley Street MANCHESTER M2 3HR England (2011, 2012, 2013).

LANGUAGES

LEVEL	ENGLISH	SPANISH	FRENCH
READING	ADVANCED (B1)	INTERMEDIATE (B1)	BASIC (A1)
WRITING	ADVANCED (B1)	BEGINNER (A2)	BASIC (A1)
SPEAKING	ADVANCED (B2)	INTERMEDIATE (B1)	BASIC (A1)

COMPUTER KNOWLEDGE

SOFTWARE - APPLICATION	USER LEVEL
MICROSOFT PACK	EXPERT
VISIO	EXPERT
PUBLISHER	EXPERT
SOCIAL MEDIA AND WEB	EXPERT

HOW I AM

An educated, ethical, volcanic person with a mentality focused on achieving goals, problem solving and entrepreneurship. A resilient character, capable of dividing work problems into areas without stress. I adopt solutions based on data and evidence. I have communication skills in the presence of a large audience, empathic, organizational, leadership and team-leading. I love numbers, reports, data analysis, the resulting strategy and again the results that this direction leads to.

Challenging mentality aimed at achieving company and team objectives. Constant use of creative and motivational skills.

I am never happy with myself, I am always looking for improvement in a maniacal way, I am a triathlete.

HOBBIES AND SOCIAL INVOLVEMENT

- Sports: I love playing football, running, bicycle racing and swimming;
- I love reading: books focused on the business, on management, company administration and KPIs;
- Photography, travelling;

SINCERELY
Gianpaolo Gallorini

I hereby authorize the use of my personal details solely for circulation within the company according to the Italian Legislative Decree n. 196/2003